

ABC SPRZEDAWCY

- szkolenie dla pracowników punktów sprzedaży roślin i Centrów Ogrodniczych

Szkolenie 1 dniowe, czas wykładów 6,5h

TERMIN 23 lutego 2021

MIEJSCE: platforma ZOOM

MATERIAŁY: książka „Rośliny do każdego ogrodu”

Zalecenia jakościowe dla ozdobnego materiału szkółkarskiego

PROGRAM:

| | | |
|-------------|---|------------------------------|
| 8.00- 8.15 | <u>Skąd wiedza o roślinach;</u> (15 min) | Joanna Filipczak |
| 8.15- 9.45 | <u>Rośliny ozdobne w sprzedaży</u> – usystematyzowanie informacji o roślinach dostępnych w punktach sprzedaży roślin, podział na grupy użytkowe, cz. 1; (90 min) | dr Wiesław Szydło |
| 9.45- 9.55 | przerwa kawowa (10 min) | |
| 9.55-11.15 | <u>Rośliny ozdobne w sprzedaży</u> , cz. 2 (80 min) | dr Wiesław Szydło |
| 11.15-11.20 | przerwa (5 min) | |
| 11.20-12.00 | <u>Popularne rośliny doniczkowe w sprzedaży</u> – podział na grupy (gatunki o dekoracyjnych liściach, kwitnące, sukulenty), zabiegi pielęgnacyjne, najczęstsze problemy – jak im zaradzić, doradztwo klientom; (40 min) | dr hab. Julita Rabiza-Świder |
| 12.00-12.30 | przerwa lunch (30 min) | |
| 12.30-13.20 | <u>Pielęgnacja roślin w punkcie sprzedaży</u> - utrzymanie roślin w dobrej kondycji eliminująca straty materiału roślinnego; co i kiedy dzieje się coś złego – przykłady i działanie; (50 min) | Katarzyna Łazucka-Cegłowska |
| 13.20-13.25 | przerwa (5 min) | |
| 13.25-14.55 | <u>Ochrona roślin</u> – najpopularniejsze szkodniki i choroby roślin, metody zwalczania, zmniejszenie strat w punkcie sprzedaży, doradztwo klientom; (90 min) | dr Wiesław Szydło |
| 14.55-15.00 | przerwa (5 min) | |
| 15.00-15.30 | <u>Media społecznościowe - sposób na zwiększenie sprzedaży roślin;</u> (30 min) | Paulina Cegłowska |